

Wir suchen zum nächstmöglichen Termin:

Vertriebsmitarbeiter am Standort Urbar (m/w/d)

Ihre Aufgaben:

- Umsetzung der Vertriebsstrategie in Abstimmung mit der Geschäftsführung
- permanente Neukunden-Akquise und aktive Weiterentwicklung der Marktposition
- kompetente Beratung der Kunden in der Angebots- und Auftragsphase, lösungsorientierte Beratung bei kundenspezifischen Anfragen

Ihr Anforderungsprofil:

- technisches Studium im Bereich Maschinen- oder Anlagenbau bzw. in der Verfahrenstechnik oder vergleichbare Qualifikation
- mehrjährige Erfahrung im Vertrieb
- konzeptionelle und organisatorische Stärke in Kombination mit hoher Motivations- und Kommunikationsfähigkeit
- gute Kenntnisse in MS Office und CRM-Systemen
- hohe Vertriebsaffinität, ausgeprägtes Kommunikations-Know-how und ein motivierender, teamorientierter Führungsstil runden Ihr Profil ab

Das bieten wir:

- verantwortungsvolle und abwechslungsreiche Aufgaben in einem modernen Unternehmen
- faire Vergütungsstrukturen und Wertschätzung
- individuelle Möglichkeiten zur Qualifizierung und Weiterbildung
- kurze Entscheidungswege und eine kollegiale Arbeitsatmosphäre in einem kompetenten, hochmotivierten Team
- flexible Arbeitszeiten für eine ausgewogene Work-Life-Balance

Über uns

In der Branche kennt man uns. Unser Ingenieurbüro besteht seit 1992. Die BIK Anlagentechnik GmbH ist auf die Beratung, Planung und Dokumentation von Anlagen und Netzen für die Energiewirtschaft sowie in der Industrie spezialisiert. Wir sind Mitglied im Kompetenzzentrum Energiewirtschaft. Viele große Player der Branche und zahlreiche regionale Betreiber vertrauen auf unsere hohen fachlichen Standards. Die drei Unternehmen im Verbund befinden sich auf einem konsequenten Wachstumskurs.

Wir haben Ihr Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns über Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung sowie Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins an:

bewerbung@bik-anlagentechnik.de

Bei Rückfragen wenden Sie sich bitte an die Geschäftsführerin Frau Ute Kotzek,
Tel. + 49 (0) 261 963897-0.